



LAURALU bâtit son avenir accompagné par EVOLEM

Lyon, le lundi 14 janvier 2019 – **EVOLEM annonce aujourd'hui sa prise de participation majoritaire au capital de la société Lauralu, fabricant et loueur de structures métallo-textiles** (ossature en aluminium couverte d'une membrane technique PVC). Le Crédit Agricole Sud Méditerranée via sa structure de capital développement SOFILARO a également accompagné l'opération.

Créée en **1998** et située à **Saverdun en Ariège**, l'entreprise Lauralu a été **reprise en 2014 par Olivier Hohn, ancien Directeur Général de Spaciotempo** (pôle structures et tribunes du groupe GL Event). En quelques années, cet expert du secteur a su passer d'un business model de vente à du locatif tout en se développant à l'international avec l'ouverture de filiales au Royaume-Uni et en Espagne.

Lauralu s'est imposé comme un acteur principal du marché de la fabrication et de la location de structures avec un chiffre d'affaires de plus de 12 M€ en 2018. L'offre locative apparaît aujourd'hui comme une solution évidente pour les entreprises ayant des besoins de modularité, de flexibilité et ne souhaitant pas s'engager sur une construction coûteuse et contraignante.

Olivier Hohn a souhaité s'adosser à un partenaire majoritaire en capacité de suivre la croissance future de l'entreprise et sur lequel il pourra s'appuyer dans l'optique de faire des opérations de build-up, notamment à l'international.



« Le caractère entrepreneurial du Family Office Evolem, la personnalité de l'équipe dirigeante et la volonté clairement affichée de croissance externe m'ont totalement séduit et convaincu du choix de ce partenaire de premier choix malgré la très forte appétence des autres Fonds et family office français et internationaux. Cette opération va permettre de bâtir un acteur majeur européen. », explique Olivier Hohn.



« Depuis l'acquisition de LAURALU par Olivier Hohn en 2014, la Société a vu son Chiffre d'Affaires tripler avec un business model qui a évolué pour offrir une meilleure visibilité sur son activité. L'expérience d'Olivier Hohn sur ce marché, son profil international ainsi que les opportunités de build-up nous ont convaincus. », témoigne Sandrine Escaleira.



Intervenants de l'opération

Acquéreurs : EVOLEM (François NOIR, Sandrine ESCALEIRA, Victor d'HEROUVILLE), SOFILARO (Christophe ROMEYER), Pierre ASSEO, MANAGERS, AUTRES

Conseil juridique Acquéreurs : ALCYA CONSEIL (Laurent SIMON, Sabine PRADES, Marion MENU)

Due Diligence juridique, fiscal, social et propriété intellectuelle : ALCYA CONSEIL (Laurent SIMON, Sabine PRADES, Marion MENU), CUATRE CASAS (Helene BAUS), STEVENS BOLTON (Nick ATKINS)

Conseil Due Diligence financière : EIGHT ADVISORY (Xavier MESGUICH, Bilel DJEMMALI)

Dette senior : CREDIT AGRICOLE SUD MEDITERRANEE (Sebastien EPALZA, Didier HOCHET), CREDIT AGRICOLE TOULOUSE (Eric ESPIE, Franck ARMANDET, Philippe CHAMOULAUD)

Conseil Dette senior : PACT AVOCATS (Benjamin DAHAN)

Vendeurs : MANAGERS, Pierre ASSEO

Conseil juridique Vendeurs : ALTIJ (Patrick NADRAULT)

Conseil M&A Vendeurs : CAMBON PARTNERS (Guillaume TEBOUL, Philippe BACKES)

A propos d'EVOLEM

EVOLEM est un Family Office créé et détenu à 100% par un entrepreneur : Bruno ROUSSET. Son approche entrepreneuriale de l'investissement repose sur une vision stratégique à long terme, partagée avec le management, sans aucun horizon de sortie, en vue d'accompagner le développement de groupes sectoriels référents sur leur secteur.

Dans le cadre d'opérations majoritaires, l'équipe d'EVOLEM accompagne des sociétés réalisant entre 10 et 80 M€ de Chiffre d'Affaires et opérant sur des marchés de niche en consolidation, avec pour objectif de leur permettre de passer du statut de PME à des Entreprises de Taille Intermédiaire (>100-150M€ de CA) ayant évolué tant par croissance organique, que par croissance externe et présentant un rayonnement international.

Fort de 44 opérations de croissance externe dont 11 à l'international, EVOLEM dispose ainsi d'une solide expérience dans la réalisation d'opérations de build-up pour ses pôles, à la fois dans l'identification de cibles potentielles, leur approche, la négociation et la réalisation des opérations.

Plus d'information sur : <https://www.evolem.com/>

Contact presse

Peggy DESOUTTER

peggy.desoutter@evolem.com

+33 (0)4 72 68 98 00

+33 (0)6 88 23 15 63